

共栄プロクラブ情報 2025



繋ごう伝統、そして未来へ前進！KPC ～仲間と歩む 深化と進化～

【No.30】第3四半期プロジェクトの内容決定！池田会長からの進発宣言！

8月29日に第78回常任理事会が開催され、第3四半期プロジェクトの内容が決定しました！年度末での事業量目標達成と、業務運営指標の向上に向けた最重要期間として実施します。池田会長からの進発宣言もご覧ください。3ヵ月間の取組みをよろしくお願いします！

全支部対抗「KPC杯争奪戦」

下記9部門においての達成率等による順位をポイントに置き換え、その合計ポイントで第9位までを表彰します。

ポイント	対象部門
最大40P ※ 一般計増収会員 占率100%の場合 はさらに+20P	一般計の目標達成率
	一般計の増収会員占率(占率60%未満はPは半額、 <u>占率100%は20Pを追加※</u>)
	自動車NF計(保険料)の目標達成率
	新種計の目標達成率
	<u>業務運営指標の取組基準到達会員占率</u>
	<u>100年保険の目標達成率(目標は会員数×5件)</u>
	仲間づくり(<u>1会員につき20P、2会員以上は1会員につき+5Pとし、40Pを上限</u>)
最大20P	自動車NF計(台数)の目標達成率
	生保個人新規計の目標達成率

※表彰条件として、「一般計」の支部目標を達成し、かつ「業務運営指標」の基準到達会員占率が60%以上であることとします。表彰条件に達していない場合は、条件を達している支部を繰上げ表彰します。

※順位が同ポイントの場合は一般計の目標達成率で判定します。

「KPC東西対抗戦」

KPC杯争奪戦の盛上げ策として、18支部を東西に分けた対抗戦を実施します。KPC杯のうち、各支部の「一般計目標達成率」と「一般計増収会員占率」、「100年保険の目標達成達成率」による合計ポイントを東西で合計し、その多寡を競います。

西軍

静岡、中京、
大阪、神戸、
関西、中国、
四国、九州、
南九州



東軍

北海道、東北、
北東北、中央、
東関東、甲信、
京浜、富山、
北陸

●同ポイントの場合は一般計の目標達成率で判定します。

「ウェルカム会員収保No.1コンテスト」

KPC組織の活性化に向けて、新規会員を表彰対象として実施します。

- 2024年11月1日～2025年10月1日の間に入会した会員について、「一般計」収保の多寡を競い、1位の新規会員を表彰します。
- 前年度実績のない会員を対象とし、実績5,000千円を表彰条件とします。

赤字・下線部は前回からの変更点です。キャンペーンの詳細は実施要領でご確認ください。

全支部対抗「KPC杯争奪戦」 特別表彰

部門	表彰	対象	内容
損保 最大13万円	一般計増収会員占率100%表彰	支部	KPC杯争奪戦における一般計増収会員占率部門で占率100%の支部を表彰 (1支部:3万円) ※表彰条件として、「業務運営指標」の基準到達会員占率が60%以上であること
	自動車NF計(保険料)目標達成表彰	支部	KPC杯争奪戦における自動車NF計部門(保険料)の目標達成率上位5支部を表彰 (1位:5万円、2位:4万円、3位:3万円、4位:2万円、5位:1万円) ※表彰条件として、「業務運営指標」の基準到達会員占率が60%以上であること
	新種計目標達成表彰	支部	KPC杯争奪戦における新種計部門の目標達成率上位5支部を表彰 (1位:5万円、2位:4万円、3位:3万円、4位:2万円、5位:1万円) ※表彰条件として、「業務運営指標」の基準到達会員占率が60%以上であること
生保 最大20万円	生保新医療件数稼働率表彰	支部	生保新医療件数(E30)の稼働率(1件以上採契会員占率)上位5支部を表彰 (1位:5万円、2位:4万円、3位:3万円、4位:2万円、5位:1万円) ※表彰条件として、稼働率50%以上であること
	生保法人契約コンテスト	支部	生保新規実績額の内、法人契約上位3支部を表彰 (1位:5万円、2位:3万円、3位:1万円) ※表彰条件として、生保個人新規計実績額(X30)2,000千円以上であること
	生保期間達成支部表彰 (代理店単価)	支部	生保新規実績額(X30)の1代理店あたりの実績額(実績額÷生保委託代理店数)上位3支部を表彰 (1位:5万円、2位:3万円、3位:1万円) (9月末時点での生保委託代理店数で判定) ※表彰条件として計画達成していること
特別	「100年保険」採契件数表彰	会員	100年保険の件数の上位会員を表彰【成績分類コードHQ1の7月～12月成績画面で判定】 (1位:2万円、2位:1.5万円、3位:1万円、4位:0.5万円、5位:0.5万円) ※表彰条件として、業務運営指標で9項目のうち、「取組基準」5項目以上を到達していること ※同件数の場合は、一般計の増率の高い方を上位とします。
	マイページ計上件数(火災)	会員	11月開始予定のマイページ(個人用火災総合保険)の契約手続きについて、計上件数の上位会員を表彰 (1位:2万円、2位:1.5万円、3位:1万円、4位:0.5万円、5位:0.5万円) ※表彰条件として、業務運営指標で9項目のうち、「取組基準」5項目以上を到達していること ※同件数の場合は、一般計の増率の高い方を上位とします。 ※マイページ計上(火災・成績分類コードMD0)については、プロジェクト期間にあわせるため、1月速報反映日(1月8日)の成績画面(11月～3月)で判定します。【下記参照】
	支部長賞	会員	1支部1会員選定×1万円(顕著な取組みの会員を支部長が選出します) ※10～12月末の内容で表彰します

KPC池田会長キャンペーン進発宣言

2025年9月吉日

共栄プロクラブ会員 各位

2025年度 共栄プロクラブ 第3四半期プロジェクト 進発宣言

共栄プロクラブ
会長 池田 和弘
参与 赤崎 達也

時下ますますご清栄のこととお喜び申し上げます。

会員の皆さまにおかれましては、2025年度の事業量目標達成および業務運営指標の向上を目指して、各種活動に積極的にご参加いただき、誠にありがとうございます。

さて、2025年度第3四半期プロジェクトがいよいよスタートいたします。第3四半期は、年間事業量目標の達成や業務運営指標の向上に向けた最重要期間であり、本プロジェクトの成功は年間の取組みに大きく影響を与えます。

事業量目標については8月末時点で増率+7.6%と、目標増率の+2.7%を大きく上回り、順調に推移しております。

年度末の達成を確実なものとするために、12月末までに一般計や重点種目（自動車保険・新種保険）を含む全ての年間事業量目標で達成ベースを維持し、業務運営指標の取組みを浸透させることを目指し、本プロジェクトを年間販促活動の強化月間として実施いたします。

今年度より年間販促活動の項目として設定している「業務運営指標」は、本プロジェクトでも項目および表彰条件に含まれており、指標の向上に向けた取組みは必須となります。一層の意識を持って、積極的に取り組んでいきましょう。

また、共栄火災の新商品「100年保険」も項目に加えました。幅広い年齢層への補償が可能な商品になります。お客様への提案活動をすすめてください。

さらに、共栄プロクラブの今後の発展には「仲間づくり」が欠かせません。今年度より開始している、有事の際に加盟代理店が助け合う「KPCネットワーク」の立上げや、期中入会の範囲拡大は、入会促進の好機です。候補となる代理店との対話を重ね、各支部での会員拡大につなげていきましょう。

また、昨年度に引き続き「KPC杯争奪戦」の盛上げ策として、全国の支部を東西に分けた「KPC東西対抗戦」を実施します。

今回の大將はKPC販促部会の中から選ばれました。東軍は北海道支部の小柴支部長、西軍は九州支部の山口副支部長です。

勝利に向けては、支部長を中心に大將を支える会員の皆様のご協力が不可欠です。皆様の力で、本プロジェクトを盛り上げていきましょう！

共栄プロクラブは、第3四半期の取組みによって成長を遂げてきました。今年度のスローガン『繋ごう伝統、そして未来へ前進！KPC ～仲間と歩む 深化と進化～』を合言葉に、全会員で3ヶ月間を全力で取り組み、結果を残しましょう！